**Українською мовою нижче**

**ANNEX B**

**TECHNICAL OFFER FORM**

**REQUEST FOR PROPOSAL (RFP) No.: UKR - UNHCR RFP 2448**

Dear Sir/Madam:

We, the undersigned, offer to provide the services for the **establishment of Frame Agreements for the manufacture, assembly, supply, installation and finishing of PVC windows and doors across Ukraine, including dismantling of existing windows and doors** in accordance with the tender RFP No. UKR - UNHCR RFP 2448.

{Please refer to the criteria for evaluation in the RFP and all the Annexes to ensure all required information and supporting documents shall be provided in order to evaluate your proposal accordingly} – please delete this message when preparing your proposal

1. **MANDATORY REQUIREMENTS (Eligibility)**

Failure to meet any mandatory requirements will result in the proposal being deemed technically non-compliant.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Description** | **Document Submitted / Confirmed Acceptance?** | |
| No. | Yes | No |
| 1 | Compliance with UNHCR-specific requirements |  |  |
| 1.1 | Submission of the Annex D: UNHCR Vendor Registration Form:  Please download Annex D: UNHCR Vendor Registration Form.  a) For Vendors not yet registered with UNHCR:  - Complete all sections of the form, and ensure it is signed and stamped with the company seal.  b) For Vendors already registered with UNHCR:  - Indicate the company name and UNHCR Vendor Number.  - Complete only those sections relating to company information that require updates or changes. |  |  |
| 1.2 | Acceptance of the Annex E: UNHCR General Conditions of Contracts:  - sign Section 6 (Self-Declaration) of Annex E to confirm acceptance of the UNHCR General Conditions of Contracts; |  |  |
| 1.3 | Acceptance of the Annex F: UN Supplier Code of Conduct:  - indicate “Yes” in Section 5.4 to confirm acceptance of the UN Supplier Code of Conduct. |  |  |
| 1.4 | Acceptance of the UNHCR standard payment term.  - unless otherwise specified in the tender, UNHCR’s standard payment terms are net 30 days from the date of the invoice, satisfactory delivery of the goods and/or services, and formal acceptance by an authorised UNHCR representative. |  |  |
| 2 | Compliance with Ukraine's Tax Regulations: |  |  |
| 2.1 | Bidders are required to submit documentation proving the company's registration status with the Ukrainian tax authorities, as applicable (i.e. general tax conditions, unified taxpayer, VAT).  **Note:** For Joint Ventures or Partnerships, only the partner(s) that will perform activities in Ukraine and exercise operational control, as required by the Ukrainian tax authorities, are required to submit the relevant tax documentation. |  |  |
| 2.2 | Confirmation of acceptance of Annex G: Procedure for Filling Out Tax Reporting Documents.   1. For VAT-registered, Ukraine-based bidders: Select “Yes” to confirm acceptance of Annex G 2. For Non-VAT-registered, Ukraine-based bidders: Indicate “Not Applicable” or “N/A” to confirm Non-VAT status   **Note:** For Joint Ventures or Partnerships, only the partner(s) that will perform activities in Ukraine and exercise operational control, as required by the Ukrainian tax authorities, are required to comply with this requirement. |  |  |
| 3 | Submission of a valid commercial registration certificate.  - the Bidder must be a legally registered entity established at least three (3) years prior to the proposal submission deadline.  - bidders are required to submit a valid copy of the company’s commercial registration certificate as evidence of legal registration. |  |  |
| 4 | Submission of proof of ownership or lease rights to the PVC manufacturing / assembly facility inside Ukraine  - the bidder shall have its own manufacturing / assembly facility for PVC windows and doors located within the territory of Ukraine, which is either owned or leased by the Bidder;  **Note:** For Joint Ventures or Partnerships, the foreign partner(s) must also provide proof of ownership or lease right of the manufacturing/assembly facility in their country of registration. |  |  |
| 5 | Applicable to Joint Ventures (JV) / Consortiums / Partnerships only:  Submission of a valid and legally binding JV Agreement, clearly defining the roles, responsibilities, and liabilities of each member.  - the JV agreement must be valid on or before the proposal submission deadline;  - the JV agreement shall clearly identify the member exercising such control and provide supporting documentation confirming ownership or valid lease rights, as well as effective control over the manufacturing /assembly operations and production capacity; |  |  |
| 6 | Submission of audited financial statements, or at a minimum, the balance sheets from the audited financial statements for the last three (3) fiscal years.  - the Bidder must demonstrate the company's financial capacity and stability  - based on these documents, the company’s Quick Ratio shall be calculated therefore, information on Current Assets, Inventories, and Current Liabilities must be included. |  |  |
| 7 | Submission of Annex B: Technical Offer Form  - in case of discrepancy between the technical offer entered in the ERP system, the information in Annex B: Technical Offer Form shall prevail |  |  |

**Note:** All members of a Joint Venture (JV), Consortium, or Partnership shall comply with all eligibility requirements, unless otherwise specified. If any original documents are issued in a language other than English or Ukrainian, a notarized translation into English must be provided together with the original documents.

**SCORED CRITERIA (Max. 60 points)**

1. **Description of the company (max. 10 points)**

Attach documents that describe the company's background information (company profile), including but not limited to:

- No. of years in the business;

- Organizational structure (organogram);

- Products offered;

- Location of the company's office(s), manufacturing/assembly facilities.

**Note:** Applicable to all members of Joint Venture / Partnership

Bidders should attach a supporting document(s), i.e. company profile.

Supporting document attached: ***[attach as many documents needed]***

* *[Document 1]*
* *[Document 2]*
* *[Document 3]*

***Scoring criteria: (B-1)***

*10 points: company profile is relevant and fully compliant with requirements, demonstrating comprehensive, clear, and well-documented information and strong capability across all key areas*

*6 points: company profile is relevant and substantially compliant with the requirements, demonstrating adequate capability overall, with minor gaps or inadequacies limited to non-critical areas.*

*0 point: company profile demonstrates very limited relevance and minimal compliance with the requirements, with significant gaps in information or capability across most key areas; however, some information has been provided, allowing the offer to be evaluated but reflecting a very weak alignment with the requirements.*

1. **Proven record of successfully rendering similar services (max. 12 points)**

Bidders shall demonstrate their relevant experience in the manufacturing/assembly, delivery, and installation of PVC windows and/or doors, through completed contracts (or references from previous clients) executed within the last three (3) years in Ukraine, and within the geographical area of the respective Lot.

**Note:** For Joint Ventures or Partnerships, the foreign partner(s) must also provide similar contracts. Contracts performed outside Ukraine will be accepted. If any original documents are issued in a language other than English or Ukrainian, a notarized translation into English must be provided together with the original documents.

Bidders are required to submit:

a) Electronic copies of contracts or purchase orders with completion certificates, acts of acceptance, delivery notes; or reference letters from clients confirming successful completion of works.

- Each document presented should be signed and stamped;

- Proof of contracts must have been completed within the last three (3) years;

- Bidders should provide at least three (3) similar contracts;

- Each contract shall have a minimum value exceeding USD 10,000 (or equivalent).

For each similar contract, the following information shall be clearly indicated:

- Year(s) of implementation (from – to);

- Location (oblast and raion);

- Brief description of the works (e.g. window installation in residential buildings, rehabilitation of public facilities, etc.);

- Contract value in the currency of the contract and in US Dollar equivalent

Note: To calculate the contract value in US Dollar, bidders shall apply the UN Operational Rate of Exchange ([UNORE](https://treasury.un.org/operationalrates/OperationalRates.php)[[1]](#footnote-1)) applicable on the date of contract signature when converting from the contract currency.

For the purpose of this evaluation, similar services are defined as contracts involving the manufacturing and/or assembly of PVC window and door components, including delivery and on-site installation.

1. A summary table listing the submitted proof of contracts

***[use provided template below add more rows, if needed]***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| No. | Description of the contract | Contract duration | Contract Value | |
| [currency of contract] | in USD |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

***Scoring criteria: (B-2)***

*12 points: Bidder demonstrates more than eight (8) similar contracts, supported by adequate documentation, indicating strong and consistent experience in comparable projects.*

*6 points: Bidder demonstrates five (5) to eight (8) similar contracts, supported by adequate documentation, indicating relevant and sufficient experience.*

*4 points: Bidder demonstrates three (3) to four (4) similar contracts, supported by documentation, indicating limited but relevant experience.*

*0 points: Disqualified. Bidder demonstrates no verifiable similar contracts meeting the stated requirements within Ukraine and/or the relevant geographical area. The documentation provided is insufficient to demonstrate relevant experience.*

1. **Manufacturing / Assembly Facility Capacity for PVC Windows and Doors (max. 10 points)**

The manufacturing/assembly facility for PVC windows and/or doors shall have a minimum production capacity of not less than 12,000 square meters per calendar month.

For Ukraine-based bidders only (including the local Joint Venture member), this criterion will be further assessed during a site visit by UNHCR as part of the Technical Evaluation.

Bidders are required to provide the following:

a) a self-certification that the facility has the capacity to produce at least 12,000 square meters of PVC windows and/or doors;

**Note:** Applicable to all members of Joint Venture / Partnership

***[please use the template provided below]***

b) a certificate of conformity stating that the manufactured products (PVC windows) at the manufacturing facility of the company (with name of the company participating in the tender) comply with the standards of DSTU and DBN of Ukraine.

**Note:** Applicable to all members of Joint Venture / Partnership. Foreign JV member must provide acceptable certificate of conformity (i.e. international/European standards - EN, ISO, DIN, ASTM). If any original documents are issued in a language other than English or Ukrainian, a notarized translation into English must be provided together with the original documents.

***[please submit valid certificate of conformity]***

**SELF-CERTIFICATION**

**OF MANUFACTURING / ASSEMBLY FACILITY CAPACITY**

**FOR PVC WINDOWS AND DOORS**

Tender Reference: UKR UNHCR RFP 2448

Bidder Name: [Full Legal Name of Company]

Registered Address: [Full Address]

Manufacturing Facility Address: [Full Address of Facility]

We, the undersigned, hereby certify and declare that:

1. **Production Capacity**

The manufacturing and/or assembly facility operated by [Company Name] has a minimum production capacity of not less than 12,000 square meters per calendar month for the manufacturing and/or assembly of PVC windows and/or doors.

1. **Operational Capability**

The facility is fully equipped, staffed, and operational to sustain the above-mentioned production capacity, subject to standard operational conditions.

1. **Compliance and Verification (Not applicable for foreign Joint Venture member)**

We acknowledge and agree that this declared capacity is subject to verification during a site visit by UNHCR as part of the technical evaluation process, and we fully commit to providing access to the facility, relevant production records, equipment, and personnel as may be required.

4. **Accuracy of Information**

We confirm that the information provided in this self-certification is true, complete, and accurate, and we understand that any misrepresentation may result in disqualification from the tender process.

Authorized Signatory

Name:

Position Title:

Company:

Signature:

Date:

Company Stamp

***Scoring criteria: (B-3)***

*10 points: Fully compliant with the requirements, demonstrating strong manufacturing/assembling capacity of more than 20,000 sq.m per month, indicating high implementation capability.*

*6 points: Compliant with the requirements, demonstrating sufficient manufacturing/assembling capacity of 12,000 to 20,000 sq.m per month, adequate to support contract implementation.*

*0 point: Disqualified. Manufacturing/assembling capacity is insufficient to meet the minimum requirement of 12,000 sq.m. per month*

1. **Proposed Team Composition, Capacity, and Role (max. 8 points)**

Bidders shall demonstrate the capacity and composition of the teams who will perform the requirements of the contract.

Bidders shall demonstrate sufficient personnel capacity by proposing a minimum number of dedicated construction teams (brigades) for each LOT capable of carrying out measurements, dismantling of existing fixtures, window installation and slope arrangement as indicated in Annexes A.1, A.2 and A.3.

For each Lot, Bidders must indicate the number of personnel per team and their functions/roles.

Minimum no. of acceptable teams per Lot:

Lot 1 – 4 teams

Lot 2 – 8 teams

Lot 3 – 8 teams

Lot 4 – 8 teams

Lot 5 – 3 teams

**Note:** A joint submission is applicable for Joint Ventures / Partnerships.

***[please use the template provided below]***

**LIST OF TEAM (BRIGADE) COMPOSITION PER LOT**

**Lot 1**

Kyiv, Zhytomyr, Chernihiv, Cherkasy, Vinnytsia

Up to 15,000 m2 of PVC glass structure

Minimum no. of Teams: 4 Teams

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Position Title / Role | Years of relevant experience |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Lot 2**

Kharkiv, Sumy

Up to 30,000 m2 of PVC glass structure

Minimum no. of Teams: 8 Teams

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Position Title / Role | Years of relevant experience |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Lot 3**

Poltava, Dnipro, Zaporizhzhia, Kirovohrad, Donetsk

Up to 30,000 m2 of PVC glass structure

Minimum no. of Teams: 8 Teams

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Position Title / Role | Years of relevant experience |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Lot 4**

Odesa, Mykolaiv, Kherson

Up to 30,000 m2 of PVC glass structure

Minimum no. of Teams: 8 Teams

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Position Title / Role | Years of relevant experience |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Lot 5**

Lviv, Volynska, Rivne, Ternopil, Khmelnytskyi, Ivano-Frankivsk

Up to 5,000 m2 of PVC glass structure

Minimum no. of Teams: 3 Teams

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| No. | Position Title / Role | Years of relevant experience |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

This is to confirm that the team compositions per Lot stated above shall be maintained throughout the contract duration and possess the capacity to deliver the required scope of work in full compliance with the quality standards and technical requirements set out in Annexes A.1, A.2, and A.3.

Authorized Signatory

Name:

Position Title:

Company:

Signature:

Date:

Company Stamp

***Scoring criteria: (B-4)***

*8 points: The Bidder proposes at least 25% more teams than the minimum required for the selected Lot(s), with clearly defined team composition and roles. The proposal demonstrates strong personnel capacity and effective allocation of skills aligned with the volume, complexity, and range of required works.*

*5 points: The Bidder proposes the minimum required number of teams for the selected Lot(s), or marginally above, and provides clearly defined detail on team composition and roles. The proposed personnel capacity is generally adequate to support the works with low implementation risk.*

*3 points: The Bidder proposes the minimum required number of teams for the selected Lot(s), or marginally above, but provides limited detail on team composition and roles. The proposed personnel capacity is minimally adequate to support the works, with an increased level of implementation risk.*

*0 points: Disqualified. Non-compliant. The Bidder proposes fewer teams than the minimum required for the relevant Lot(s) indicating inadequate personnel capacity relative to the scope of works.*

1. **Methodology, approach and workplan, and reporting (max. 15 points)**

Bidders shall describe their overall methodology and implementation approach for the supply, delivery, and installation of PVC windows and doors in the locations and volumes specified in Annexes A.1, A.2, and A.3, demonstrating an understanding of the multi-location and mixed rural/urban context of the works.

**Note:** A joint submission is applicable for Joint Ventures / Partnerships.

The proposal shall include:

a) A tentative workplan per Lot, covering all stages of implementation, including but not limited to:

- Site measurements

- Manufacturing / assembly

- Logistics and delivery

- Installation of windows/doors

- Slopes arrangement and finishing works

- Quality control and handover

The workplan shall be aligned with the following scenarios per Lot:

Lot 1: 2,500 m² – Chernihiv oblast (40% rural / 60% urban)

Lot 2: 2,500 m² – Kharkiv oblast (40% rural / 60% urban)

Lot 3: 2,500 m² – Zaporizhzhia oblast (40% rural / 60% urban)

Lot 4: 2,500 m² – Kherson oblast (40% rural / 60% urban)

Lot 5: 2,500 m² – Khmelnytskyi oblast (40% rural / 60% urban)

***[attach workplan]***

b) Indication of planned timelines (GANTT chart) for each key phase and for overall project implementation, expressed in calendar days (Note: separate timelines for rural and urban).

***[attach workplan timeline]***

***Scoring criteria: (B-5)***

*15 points: Fully compliant with the requirements. The bidder presents a clear, detailed, and coherent methodology, with a comprehensive and realistic workplan per Lot, well-defined implementation stages, credible lead times, and a reporting approach that fully addresses the Statement of Works. The proposal demonstrates strong implementation capacity for multi-location delivery.*

*9 points: Moderately compliant with the requirements. The bidder presents a generally comprehensive and realistic workplan, with minor gaps in sequencing, detail, or reporting arrangements. Lead times are reasonable, and the proposal demonstrates sufficient implementation capacity for the scope of works.*

*6 points: Partially compliant with the requirements. The bidder presents a partial or high-level workplan, with limited detail on implementation stages, lead times, and/or reporting. The proposal demonstrates some implementation capacity, but with notable weaknesses in planning or clarity.*

*0 point: The bidder provides a very limited, unclear, or poorly structured methodology and workplan, with significant gaps in implementation stages, lead times, or reporting arrangements. While the information provided is insufficient to demonstrate adequate implementation capacity.*

1. **Financial Capacity and Stability (max. 5 points)**

Bidders shall demonstrate sufficient financial capacity to successfully perform the contract. Financial capacity will be assessed based on the criteria below, using audited financial statements or certified financial reports (balance sheets) for the last three (3) financial years.

Quick Ratio = (Current Assets – Inventories) / Current Liabilities

Calculated as an average over the last three financial years.

**Note:** Applicable to all members of Joint Venture / Partnership. If any original documents are issued in a language other than English or Ukrainian, a notarized translation into English must be provided together with the original documents.

***[please attach required 3-year audited financial statements, or at a minimum, balance sheets]***

***[please use the template provided below to calculate for the Quick Ratio]***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Year | Current Assets  (a) | Inventories  (b) | Current Liabilities  (c) | **Quick Ratio**  (a-b)/c |
| 2025 |  |  |  |  |
| 2024 |  |  |  |  |
| 2023 |  |  |  |  |
| **Average Quick Ratio over a 3-year period** | | | |  |

***Scoring criteria: (B-6)***

*5 points: 1.00 or higher - Strong liquidity; can cover short-term needs*

*3 points: 0.80 to 0.99 - Good liquidity*

*1 points: 0.50 to 0.79 - Adequate liquidity, but slightly risky*

*0 point: 0.49 and below - Poor liquidity, high risk*

**IMPORTANT:** The minimum passing Technical Score is 60% of the maximum score of 60 points (i.e., 36 points). Bidders that fail to achieve the minimum passing score will not be considered for the next stage of the evaluation (financial evaluation).

By signing this document, I hereby certify and declare, under my full legal responsibility, that I am duly authorized to represent and legally bind the bidder. I further certify that I have carefully reviewed, fully understood, and unconditionally accepted all requirements, terms, and conditions set forth in this Request for Proposal (RFP), including all annexes and any amendments thereto.

I additionally certify that the bidder possesses the requisite legal standing, technical competence, professional experience, financial capacity, and operational resources necessary to perform and deliver the requested goods, services, and/or works in full compliance with the contractual, technical, and performance requirements stipulated in the solicitation documents.

Submitted by:

Signature:

Full Name:

Position Title:

Date and Place Signed:

STAMP OF THE COMPANY

**ДОДАТОК B**

**ФОРМА ТЕХНІЧНОЇ ПРОПОЗИЦІЇ**

**ЗАПИТ ПРОПОЗИЦІЇЇ (RFP) №: UKR - UNHCR RFP 2448**

Шановний пане/пані:

Ми, що підписалися нижче, пропонуємо надання послуг для **укладання Рамкових договорів на виготовлення, складання, постачання, встановлення та оздоблення ПВХ-вікон та дверей по всій Україні, включаючи демонтаж існуючих вікон та дверей** відповідно до тендеру Запит пропозиції № UKR - UNHCR RFP 2448.

{Будь ласка, ознайомтеся з критеріями оцінки в запиті пропозицій та всіх додатках, щоб забезпечити надання всієї необхідної інформації та підтверджуючих документів для відповідної оцінки вашої пропозиції} – будь ласка, видаліть це повідомлення під час підготовки вашої пропозиції

1. **ОБОВ'ЯЗКОВІ ВИМОГИ (Право на участь)**

Невиконання будь-яких обов'язкових вимог призведе до того, що пропозиція буде визнана технічно невідповідною.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Опис** | **Документ подано / Підтверджено прийняття умов?** | |
| № | Так | Ні |
| 1 | Відповідність вимогам, специфічним для УВКБ ООН |  |  |
| 1.1 | Подання Додатку D: Форма реєстрації постачальника УВКБ ООН:  Будь ласка, завантажте Додаток D: Форма реєстрації постачальника УВКБ ООН.  a) Для постачальників, які ще не зареєстровані в УВКБ ООН:  - Заповніть усі розділи форми та пересвідчьтеся, що вона підписана та засвідчена печаткою компанії.  b) Для постачальників, які вже зареєстровані в УВКБ ООН:  - Вкажіть назву компанії та номер постачальника УВКБ ООН.  - Заповнюйте лише ті розділи, щодо інформації про компанію, які потребують оновлення або змін. |  |  |
| 1.2 | Прийняття Додатку E: Загальні умови контрактів УВКБ ООН:  - підпишіть Розділ 6 (Самостійна декларація) Додатка E, щоб підтвердити прийняття Загальних умов контрактів УВКБ ООН; |  |  |
| 1.3 | Прийняття Додатку F: Кодекс поведінки постачальників ООН:  - вкажіть «Так» у розділі 5.4, щоб підтвердити прийняття Кодексу поведінки постачальників ООН. |  |  |
| 1.4 | Прийняття стандартних умов оплати УВКБ ООН .  - якщо інше не зазначено в тендері, стандартні умови оплати УВКБ ООН становлять 30 днів без урахування суми з дати виставлення рахунку, задовільного постачання товарів та/або послуг та офіційного приймання уповноваженим представником УВКБ ООН. |  |  |
| 2 | Дотримання податкового законодавства України: |  |  |
| 2.1 | Учасники тендеру повинні подати документи, що підтверджують реєстраційний статус компанії в податкових органах України, якщо це застосовується (наприклад, загальні умови оподаткування, платник єдиного податку, ПДВ).  **Примітка:** Для спільних підприємств або партнерств лише партнер(и), який(і) здійснюватиме(тимуть) діяльність в Україні та здійснюватиме операційний контроль, як того вимагають українські податкові органи, зобов'язані подавати відповідну податкову документацію. |  |  |
| 2.2 | Підтвердження прийняття Додатку G: Порядок заповнення податкової звітності.   1. Для учасників тендеру, зареєстрованих платниками ПДВ та розташованих в Україні: виберіть «Так», щоб підтвердити прийняття Додатку G 2. Для учасників тендеру, які не зареєстровані як платники ПДВ та розташовані в Україні: вкажіть «Не застосовується» або «Н/Д», щоб підтвердити статус неплатника ПДВ   **Примітка:** Для спільних підприємств або партнерств лише партнер(и), який(і) здійснюватиме(тимуть) діяльність в Україні та здійснюватиме операційний контроль, як того вимагають українські податкові органи, зобов'язані дотримуватися цієї вимоги. |  |  |
| 3 | Подання дійсного свідоцтва про реєстрацію комерційної організації.  - Учасник тендеру повинен бути юридично зареєстрованою компанією, заснованою щонайменше три (3) роки до кінцевого терміну подання пропозицій.  - учасники тендеру повинні надати дійсну копію свідоцтва про комерційну реєстрацію компанії як підтвердження юридичної реєстрації. |  |  |
| 4 | Подання доказів права власності або оренди на виробничий/складальний об’єкт ПВХ в Україні  - учасник тендеру повинен мати власний виробничий/складальний об’єкт для ПВХ-вікон та дверей, розташований на території України, який належить або орендується учасником тендеру;  **Примітка:** Для спільних підприємств або партнерств іноземний(і) партнер(и) також повинен(і) надати підтвердження права власності або оренди виробничого /складального об'єкта в країні своєї реєстрації. |  |  |
| 5 | Стосується лише спільних підприємств (СП) / консорціумів / партнерств:  Подання дійсної та юридично обов'язкової Угоди про спільне підприємство, яка чітко визначає ролі, обов'язки та відповідальність кожного учасника.  - угода про спільне підприємство повинна бути дійсною до кінцевого терміну подання пропозицій або пізніше;  - угода про спільне підприємство повинна чітко визначати учасника, який здійснює такий контроль, та надавати підтверджувальну документацію, що підтверджує право власності або дійсні права оренди, а також ефективний контроль над виробничими/складальними операціями та виробничими потужностями; |  |  |
| 6 | Подання перевірених аудиторами фінансових звітів або, щонайменше, балансів з перевірених аудиторами фінансових звітів за останні три (3) фінансові роки.  - Учасник тендеру повинен продемонструвати фінансову спроможність та стабільність компанії  - на основі цих документів розраховується коефіцієнт швидкої ліквідності компанії, тому необхідно включити інформацію про оборотні активи, запаси та поточні зобов'язання. |  |  |
| 7 | Подання Додатку B: Форма технічної пропозиції  - у разі розбіжностей з технічною пропозицією, внесеною до системи ERP, інформація у Додатку B: Форма технічної пропозиції має переважну силу |  |  |

**Примітка:** Усі учасники спільного підприємства (СП), консорціуму або партнерства повинні відповідати всім вимогам щодо прийнятності, якщо не зазначено інше. Якщо будь-які оригінальні документи видані мовою, відмінною від англійської чи української, разом з оригінальними документами необхідно надати нотаріально засвідчений переклад на англійську мову.

**КРИТЕРІЇ ОЦІНКИ (максимум 60 балів)**

1. **Опис компанії (максимум 10 балів)**

Додайте документи, що описують основну інформацію про компанію (профіль компанії), зокрема, але не обмежуючись:

- Кількість років у бізнесі;

- Організаційна структура (органограма);

- Пропонована продукція;

- Розташування офісу(ів) компанії, виробничих/складальних потужностей.

**Примітка:** Стосується всіх учасників спільного підприємства/партнерства

Учасники тендеру повинні додати підтверджувальний(і) документ(и), наприклад, профіль компанії.

Додано підтверджувальний документ: ***[додайте стільки документів, скільки потрібно]***

* *[Документ 1]*
* *[Документ 2]*
* *[Документ 3]*

***Критерії оцінювання: (B-1)***

*10 балів: профіль компанії є релевантним та повністю відповідає вимогам, демонструє вичерпну, чітку та добре задокументовану інформацію й сильні можливості у всіх ключових сферах*

*6 балів: профіль компанії є релевантним та суттєво відповідає вимогам, демонструє загалом достатній потенціал, з незначними прогалинами або недоліками, обмеженими некритичними областями.*

*0 балів: профіль компанії демонструє дуже обмежену релевантність та мінімальну відповідність вимогам, зі значними прогалинами в інформації або можливостях у більшості ключових областей; проте, деяка інформація була надана, що дозволяє оцінити пропозицію, але відображає дуже слабку відповідність вимогам.*

1. **Підтверджений досвід успішного надання аналогічних послуг (максимум 12 балів)**

Учасники тендеру повинні показати свій відповідний досвід у виробництві/монтажі, доставці та встановленні ПВХ вікон та/або дверей, продемонструвавши завершені контракти (або рекомендації від попередніх клієнтів), виконані протягом останніх трьох (3) років в Україні та в межах географічного регіону відповідного Лоту.

**Примітка:** Для спільних підприємств або партнерств іноземний(і) партнер(и) також повинен(і) надати аналогічні контракти. Контракти, укладені за межами України, будуть прийняті. Якщо будь-які оригінальні документи видані мовою, відмінною від англійської чи української, разом з оригінальними документами необхідно надати нотаріально засвідчений переклад на англійську мову.

Учасники тендеру повинні подати:

a) Електронні копії договорів або замовлень на придбання з актами завершення робіт, актами приймання-передачі, накладними; або рекомендаційні листи від клієнтів, що підтверджують успішне завершення робіт.

- Кожен представлений документ має бути підписаний та проштампований;

- Підтвердження наявності контрактів має бути укладено протягом останніх трьох (3) років;

- Учасники тендеру повинні надати щонайменше три (3) аналогічні контракти;

- Мінімальна вартість кожного контракту повинна перевищувати 10 000 доларів США (або еквівалент).

Для кожного аналогічного договору має бути чітко вказана наступна інформація:

- Рік(роки) реалізації (з \_\_\_ по \_\_\_);

- Місцезнаходження (область та район);

- Короткий опис робіт (наприклад, встановлення вікон у житлових будинках, реконструкція громадських приміщень тощо);

- Вартість контракту у валюті контракту та еквівалент у доларах США

Примітка: Для конвертації з валюти контракту і розрахунку вартості контракту в доларах США учасники тендеру повинні застосовувати операційний обмінний курс ООН ([UNORE](https://treasury.un.org/operationalrates/OperationalRates.php)[[2]](#footnote-2)), що діє на дату підписання контракту.

Для цілей цієї оцінки подібні послуги визначаються як контракти, що передбачають виробництво та/або складання компонентів вікон та дверей з ПВХ, включаючи доставку та встановлення на місці.

1. Зведена таблиця зі списком наданих доказів укладення договорів

***[використайте наданий нижче шаблон, додайте більше рядків, якщо потрібно]***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Ні. | Опис договору | Термін дії контракту | Вартість контракту | |
| [валюта контракту] | у доларах США |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

***Критерії оцінювання: (B-2)***

*12 балів:* *Учасник тендеру демонструє понад вісім (8) аналогічних контрактів, підтверджених відповідною документацією, що свідчить про значний та стабільний досвід у аналогічних проектах.*

*6 балів:* *Учасник тендеру демонструє від п'яти (5) до восьми (8) аналогічних контрактів, підтверджених відповідною документацією, що свідчить про відповідний та достатній досвід.*

*4 бали:* *Учасник тендеру демонструє три (3) - чотири (4) аналогічні контракти, підтверджені документацією, що свідчить про обмежений, але відповідний досвід.*

*0 балів:* *Дискваліфіковано. Учасник тендеру не демонструє жодних перевірених аналогічних контрактів, що відповідають заявленим вимогам, в Україні та/або відповідному географічному регіоні. Наданої документації недостатньо для підтвердження відповідного досвіду.*

1. **Потужність виробничого/складального об’єкта ПВХ-вікон та дверей (максимум 10 балів)**

Виробничий/складальний об’єкт вікон та/або дверей з ПВХ повинен мати мінімальну виробничу потужність не менше 12 000 квадратних метрів на календарний місяць.

Тільки для учасників тендеру з України (включаючи місцевого члена спільного підприємства) цей критерій буде додатково оцінено під час візиту на об'єкт представниками УВКБ ООН у рамках технічної оцінки.

Учасники тендеру повинні надати наступне:

a) самосертифікація того, що підприємство має потужність для виробництва щонайменше 12 000 квадратних метрів вікон та/або дверей з ПВХ;

**Примітка:** Стосується всіх учасників спільного підприємства/партнерства

***[будь ласка, скористайтеся шаблоном, наданим нижче]***

б) сертифікат відповідності, який підтверджує, що виготовлена продукція (вікна ПВХ) на виробничому об'єкті компанії (із назвою компанії, що бере участь у тендері) відповідає стандартам ДСТУ та ДБН України.

**Примітка:** Стосується всіх учасників спільного підприємства/партнерства. Іноземний учасник СП повинен надати прийнятний сертифікат відповідності (наприклад, міжнародні/європейські стандарти - EN, ISO, DIN, ASTM). Якщо будь-які оригінальні документи видані мовою, відмінною від англійської чи української, разом з оригінальними документами має бути наданий нотаріально засвідчений переклад на англійську мову.

***[будь ласка, надайте дійсний сертифікат відповідності]***

**САМОСЕРТИФІКАЦІЯ**

**ПОТУЖНОСТІ ВИРОБНИЧОГО / СКЛАДАЛЬНОГО ОБ’ЄКТА**

**ПВХ-ВІКОН ТА ДВЕРЕЙ**

Номер тендеру: UKR UNHCR RFP 2448

Назва учасника тендеру: [Повна юридична назва компанії]

Зареєстрована адреса: [Повна адреса]

Адреса виробничого об'єкта: [Повна адреса об'єкта]

Ми, що підписалися нижче, цим засвідчуємо та заявляємо, що:

1. **Виробнича потужність**

Виробничий та/або складальний об'єкт, що експлуатується [Назва компанії],має мінімальну виробничу потужність не менше 12 000 квадратних метрів на календарний місяць для виробництва та/або складання вікон та/або дверей з ПВХ.

1. **Операційні можливості**

Об'єкт повністю обладнаний, укомплектований персоналом та здатний підтримувати вищезазначену виробничу потужність за умови дотримання стандартних умов експлуатації.

1. **Відповідність та перевірка (не застосовується для іноземних учасників спільного підприємства)**

Ми визнаємо та погоджуємося з тим, що ця заявлена потужність підлягає перевірці під час відвідування об'єкта УВКБ ООН у рамках процесу технічної оцінки, і ми повністю зобов'язуємося забезпечити доступ до об'єкта, відповідних виробничих записів, обладнання та персоналу, якщо це буде необхідно.

4. **Точність інформації**

Ми підтверджуємо, що інформація, надана в цій самосертифікації, є правдивою, повною та точною, і ми розуміємо, що будь-яке неправдиве твердження може призвести до дискваліфікації з тендерного процесу.

Уповноважений підписант

Ім'я:

Назва посади:

Компанія:

Підпис:

Дата:

Штамп компанії

***Критерії оцінювання: (B-3)***

*10 балів:* *Повністю відповідає вимогам, демонструючи потужні виробничі/складальні потужності понад 20 000 кв. м на місяць, що свідчить про високу спроможність до впровадження.*

*6 балів:* *Відповідність вимогам, демонстрація достатніх виробничих/складальних потужностей від 12 000 до 20 000 кв. м на місяць, достатніх для підтримки виконання контракту.*

*0 балів:* *Дискваліфіковано. Виробничих/складальних потужностей недостатньо для виконання мінімальної вимоги у 12 000 кв. м на місяць.*

1. **Запропонований склад команди, можливості та роль (максимум 8 балів)**

Учасники тендеру повинні продемонструвати спроможність та склад команд, які виконуватимуть вимоги договору.

Учасники тендеру повинні продемонструвати достатній кадровий потенціал, запропонувавши мінімальну кількість спеціалізованих будівельних бригад (груп) для кожного ЛОТУ, здатних проводити вимірювання, демонтаж існуючого обладнання, встановлення вікон та облаштування укосів, як зазначено в Додатках A.1, A.2 та A.3.

Для кожного лота учасники тендеру повинні вказати кількість персоналу в кожній команді та їхні функції/ролі.

Мінімальна кількість прийнятних команд на лот:

Лот 1 – 4 команди

Лот 2 – 8 команд

Лот 3 – 8 команд

Лот 4 – 8 команд

Лот 5 – 3 команди

**Примітка:** Спільне подання застосовується для спільних підприємств/партнерств.

***[будь ласка, скористайтеся шаблоном, наданим нижче]***

**СПИСОК СКЛАДУ КОМАНДИ (БРИГАДИ) ЗА КОЖНОЮ ЛОТОМ**

**Лот 1**

Київська, Житомирська, Чернігівська, Черкаська, Вінницька області

До 15 000 м² склянихконструкцій з ПВХ

Мінімальна кількість команд: 4 команди

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Посада / Роль | Років відповідного досвіду |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Лот 2**

Харківська, Сумська області

До 30 000 м² склянихконструкцій з ПВХ

Мінімальна кількість команд: 8 команд

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Посада / Роль | Років відповідного досвіду |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Лот 3**

Полтавська, Дніпропетровська, Запорізька, Кіровоградська, Донецька області

До 30 000 м² склянихконструкцій з ПВХ

Мінімальна кількість команд: 8 команд

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| №. | Посада / Роль | Років відповідного досвіду |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Лот 4**

Одеська, Миколаївська, Херсонська області

До 30 000 м² склянихконструкцій з ПВХ

Мінімальна кількість команд: 8 команд

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Посада / Роль | Років відповідного досвіду |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
| 4 |  |  |
| 5 |  |  |
| 6 |  |  |
| 7 |  |  |
| 8 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Лот 5**

Львівська, Волинська, Рівненська, Тернопільська, Хмельницька, Івано-Франківська області

До 5000 м2 скляних конструкцій з ПВХ

Мінімальна кількість команд: 3 команди

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| № | Посада / Роль | Років відповідного досвіду |
| 1 |  |  |
| 2 |  |  |
| 3 |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

Цим документом підтверджується, що склад команди за кожним лотом, зазначений вище, буде збережено протягом усього терміну дії договору та матиме здатність виконувати необхідний обсяг робіт у повній відповідності до стандартів якості та технічних вимог, викладених у Додатках A.1, A.2 та A.3.

Уповноважений підписант

Ім'я:

Назва посади:

Компанія:

Підпис:

Дата:

Штамп компанії

***Критерії оцінювання: (B-4)***

*8 балів:* *Учасник тендеру пропонує щонайменше на 25% більше команд, ніж мінімально необхідна кількість для обраного(их) лоту(ів), з чітко визначеним складом команд та ролями. Пропозиція демонструє сильний кадровий потенціал та ефективний розподіл навичок відповідно до обсягу, складності та спектру необхідних робіт.*

*5 балів:* *Учасник тендеру пропонує мінімальну необхідну кількість команд для обраного(их) лоту(ів) або трохи більше, а також надає чітко визначену інформацію про склад команди та її ролі. Запропонований персонал загалом достатній для підтримки робіт з низьким ризиком реалізації.*

*3 бали:* *Учасник тендеру пропонує мінімальну необхідну кількість команд для обраного(их) лоту(ів) або трохи більше, але надає обмежену інформацію щодо складу команди та її ролей. Запропонована кадрова спроможність є мінімально достатньою для підтримки робіт, що підвищує рівень ризику впровадження.*

*0 балів:* *Дискваліфіковано. Невідповідність. Учасник тендеру пропонує меншу кількість команд, ніж мінімально необхідна для відповідного(их) лоту(ів), що свідчить про недостатню кількість персоналу відносно обсягу робіт.*

1. **Методологія, підхід та план роботи, а також звітність (максимум 15 балів)**

Учасники тендеру повинні описати свою загальну методологію та підхід до впровадження постачання, доставки та встановлення ПВХ-вікон та дверей у місцях та обсягах, зазначених у Додатках A.1, A.2 та A.3, продемонструвавши розуміння багатолокаційного та змішаного сільського/міського контексту робіт.

**Примітка:** Спільне подання застосовується для спільних підприємств/партнерств.

Пропозиція повинна містити:

a) Попередній план робіт для кожного лоту, що охоплює всі етапи реалізації, включаючи, але не обмежуючись:

- Вимірювання на місці

- Виготовлення / складання

- Логістика та доставка

- Встановлення вікон/дверей

- Облаштування укосів та оздоблювальні роботи

- Контроль якості та передача

Робочий план має бути узгоджений з такими сценаріями для кожного лоту:

Лот 1: 2500 м² – Чернігівська область (40% сільська місцевість / 60% міська)

Лот 2: 2500 м² – Харківська область (40% сільська / 60% міська)

Лот 3: 2500 м² – Запорізька область (40% сільська місцевість / 60% міська)

Лот 4: 2500 м² – Херсонська область (40% сільська / 60% міська)

Лот 5: 2500 м² – Хмельницька область (40% сільська / 60% міська)

***[додайте робочий план]***

b) Зазначення запланованих термінів (діаграма Ганта) для кожного ключового етапу та для загальної реалізації проекту, виражені в календарних днях (Примітка: окремі терміни для сільської та міської місцевості).

***[додайте графік робочого плану]***

***Критерії оцінювання: (B-5)***

*15 балів:* *Повністю відповідає вимогам. Учасник тендеру надає чітку, детальну та послідовну методологію з комплексним та реалістичним планом робіт для кожного лоту, чітко визначеними етапами реалізації, надійними термінами виконання та підходом до звітності, який повністю відповідає вимогам Технічного опису робіт. Пропозиція демонструє високу спроможність реалізації для здійснення робіт у кількох місцях.*

*9 балів:* *Помірно відповідає вимогам. Учасник тендеру надає загалом вичерпний та реалістичний план робіт з незначними прогалинами в послідовності, деталізації або механізмах звітності. Терміни виконання є розумними, а пропозиція демонструє достатню спроможність щодо обсягу робіт.*

*6 балів:* *Частково відповідає вимогам. Учасник тендеру надає частковий або загальний план робіт з обмеженою деталізацією етапів впровадження, термінів виконання та/або звітності. Пропозиція демонструє певну спроможність до впровадження, але з помітними недоліками в плануванні або чіткості.*

*0 балів:* *Учасник тендеру надає дуже обмежену, нечітку або погано структуровану методологію та план робіт зі значними прогалинами в етапах впровадження, термінах виконання або механізмах звітності. При цьому наданої інформації недостатньо для демонстрації належного потенціалу впровадження.*

1. **Фінансова спроможність та стабільність (максимум 5 балів)**

Учасники тендеру повинні продемонструвати достатню фінансову спроможність для успішного виконання договору. Фінансова спроможність буде оцінюватися на основі критеріїв, наведених нижче, з використанням перевірених аудиторами фінансових звітів або завірених фінансових звітів (балансів) за останні три (3) фінансові роки.

Коефіцієнт швидкої ліквідності = (Поточні активи – Запаси) / Поточні зобов'язання

Розраховується як середнє значення за останні три фінансові роки.

**Примітка:** Стосується всіх учасників спільного підприємства/партнерства. Якщо будь-які оригінальні документи видані мовою, відмінною від англійської чи української, разом з оригінальними документами необхідно надати нотаріально засвідчений переклад на англійську мову.

***[будь ласка, додайте необхідну перевірену аудиторами фінансову звітність за 3 роки або, щонайменше, балансові звіти]***

***[будь ласка, скористайтеся наведеним нижче шаблоном для розрахунку коефіцієнта швидкої ліквідності]***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Рік | Поточні активи  (a) | Запаси  (b) | Поточні зобов'язання  (c) | **Коефіцієнт швидкої ліквідності**  (a-bб)/c |
| 2025 рік |  |  |  |  |
| 2024 рік |  |  |  |  |
| 2023 рік |  |  |  |  |
| **Середній коефіцієнт швидкої ліквідності за 3-річний період** | | | |  |

***Критерії оцінювання: (B-6)***

*5 балів: 1,00 або вище – Висока ліквідність; може покрити короткострокові потреби*

*3 бали: від 0,80 до 0,99 - Гарна ліквідність*

*1 бал : від 0,50 до 0,79 - Достатня ліквідність, але дещо ризикована*

*0 балів: 0,49 і нижче - Погана ліквідність, високий ризик*

**ВАЖЛИВО:** Мінімальний прохідний бал за технічний іспит становить 60% від максимального балу в 60 балів (тобто 36 балів). Учасники тендеру, які не наберуть мінімального прохідного балу, не будуть розглядатися для наступного етапу оцінювання (фінансової оцінки).

Підписуючи цей документ, я цим засвідчую та заявляю під свою повну юридичну відповідальність, що я належним чином уповноважений представляти та юридично зобов'язувати учасника тендеру. Я також засвідчую, що уважно переглянув, повністю зрозумів та беззастережно прийняв усі вимоги, положення та умови, викладені в цьому Запиті пропозиції (ЗП), включаючи всі додатки та будь-які зміни до них.

Я також засвідчую, що учасник тендеру має необхідну правоздатність, технічну компетенцію, професійний досвід, фінансову спроможність та операційні ресурси, потрібні для виконання та поставки запитуваних товарів, послуг та/або робіт у повній відповідності до договірних, технічних та експлуатаційних вимог, викладених у тендерній документації.

Подано:

Підпис:

Повне ім'я:

Назва посади:

Дата та місце підписання:

ПЕЧАТКА КОМПАНІЇ

1. https://treasury.un.org/operationalrates/OperationalRates.php [↑](#footnote-ref-1)
2. https://treasury.un.org/operationalrates/OperationalRates.php [↑](#footnote-ref-2)